

# Säljdriven Senior Account Director till TNS SIFO Navigare

Vi expanderar i Stockholm och söker nu en driven Senior Account Director till TNS SIFO Navigare – den medicinska enheten av TNS SIFO

Fokus ligger på att aktivt besöka kunder och att förse dem med rådgivning och bästa möjliga beslutsunderlag för att hjälpa till att fatta relevanta strategiska beslut.

Genom våra marknadsundersökningar och konsultativa insatser kan TNS SIFO Navigare stödja alla faser av marknadsförings- och försäljningsarbetet, från att generera idéer till att bedöma potentialen inför en lansering samt att följa upp resultatet av lanseringen. Vi arbetar såväl med kvalitativa som kvantitativa undersökningar.

## Arbetsuppgifter

- På ett självständigt sätt driva och utveckla affärer med nya och befintliga kunder inom läkemedel, medikinteknik och andra hälso- och sjukvårdsrelaterade verksamheter
- Kartlägga behov ute hos kunderna och på ett kreativt sätt skraddarsy lösningar anpassade till olika behov
- Tillsammans med vårt interna team ansvara för design, genomförande och presentation av undersökningar samt ge våra kunder bästa möjliga rådgivning hur de kan utveckla sina affärer
- Aktivt besöka kunder och ha en kontinuerlig kontakt med såväl befintliga som potentiella kunder

## Erfarenhet

- Vi ser att du har minst 3-5 års erfarenhet av arbete inom läkemedelsindustrin och gärna har arbetat som produktchef, försäljningschef, marknadschef eller som market research manager

- Du har en analytisk strategisk förmåga och känner dig komfortabel med att presentera idéer och lösningar men vågar också ifrågasätta och vara ett konstruktivt bollplank för våra kunder
- Du är van vid att driva affärer och har ett intresse av försäljning av konsulttjänster
- Din engelska är flytande i tal och skrift

## Egenskaper

- Du tycker om att aktivt uppsöka kunder och känner dig väl hemma i sälj-/konsultsituationen
- Du har lätt för att skapa nya kontakter och vårda befintliga relationer, såväl på extern som intern nivå
- Som person är du mycket självgående och inte rädd för att sätta upp egna strukturer i ditt arbete
- Du bör vara en god presentatör och framförallt vara lyhörd för kundernas behov
- Du tycker om att arbeta i team
- Placeringsort: Stockholm

## Ansökan

Har du frågor angående tjänsten, vänligen kontakta Eva Pokkinen Forster, 0709-13 63 57, eller Karin Hedelin Lundén, 0708-59 41 99.

Välkommen med din ansökan snarast i form av personligt brev och meritförteckning till [karin@navigare.se](mailto:karin@navigare.se) eller [evapk@navigare.se](mailto:evapk@navigare.se). Märk din ansökan "Konsult Stockholm TNS SIFO Navigare".



TNS SIFO är Sveriges ledande marknadsundersökningsföretag. Under våren 2009 slogs TNS Gallups och SIFO Research Internationals verksamhet samman under ett varumärke – TNS SIFO.

Navigare är den medicinska enheten i TNS SIFO. Den nya organisationen omfattar ca 260 medarbetare och omsättningen ligger på ca 400 MSEK årligen.

TNS SIFO ingår i den globala koncernen TNS som har kontor i över 80 länder och har ca 15 000 medarbetare. Företaget ingår i Kantar Group, som i sin tur är en del av kommunikationskoncernen WPP.

TNS SIFO hjälper företag och organisationer med marknadsundersökningar kring bl.a. konsumenter, kunder, varumärken, kommunikation och innovation. Utöver detta tillhandahåller TNS SIFO insikter gällande medarbetar-, organisations- och ledarskapsutvecklingsfrågor. Opinionsmätningar och intervjuverksamheten utförs under varumärket SIFO.

[www.tns-sifo.se](http://www.tns-sifo.se)

